

ERPGenEx

عرض فني متكامل لإدارة الأعمال

حل شامل لإدارة عمليات المبيعات، المشتريات، المخازن، الموظفين، الحسابات، الأصول الثابتة وعلاقات العملاء

نطاق الحل الشامل



المخازن

إدارة المخزون والحركة والجرد



المشتريات

من الطلب إلى السداد الكامل



المبيعات

دورة البيع الكاملة من العرض إلى التحصيل



الأصول الثابتة

التسجيل والإهلاك والقيمة الدفترية



الحسابات

الذمم والقيود ودفتر الأستاذ



الموظفين والمرتبات

من التعيين إلى صرف الرواتب



إدارة علاقات العملاء

من العميل إلى العميل

أعمال End-to-End الأساسية

01

Lead-to-Quotation

من الفرصة إلى عرض السعر

02

Sell-to-Cash

البيع والتسليم والتحويل

03

Procure-to-Pay

المشتريات والسداد الكامل

04

Inventory Operations

الحركة والتحويل والجرد

05

Hire-to-Pay

التوظيف والرواتب الشهرية

06

Asset Lifecycle

التسجيل والإهلاك الكامل

07

Record-to-Report

الترحيل والمراجعة والفحص



سيناريو المبيعات: دورة البيع الكاملة

عرض السعر

إنشاء واعتماد عرض لعميل محتمل



أمر البيع

تحويل العرض إلى أمر مكتمل



التسليم

إصدار إذن تسليم وتحديث المخزون



الفاتورة

ترحيل الفاتورة وحساب الضرائب



التحصيل

تسجيل السند والتحصيل الجزئي أو الكامل



المدخلات: عميل، أصناف، كميات، قائمة أسعار، مخزن | المخرجات: مستندات مترابطة، حركة مخزون، قيود محاسبية

سيناريو المشتريات: من الطلب إلى السداد

ميزة متقدمة

إمكانية الاستلام الجزئي والإبقاء المتبقي مفتوحًا مع ترحيل الفاتورة على المستلم فعليًا



إدارة المخازن والجرد



استلام المخزون

استلام من المشتريات أو إدخال يدوي مع تحديث الأرصدة تلقائيًا



التحويلات الداخلية

نقل الأصناف بين المخازن المختلفة مع تتبع كامل للحركة



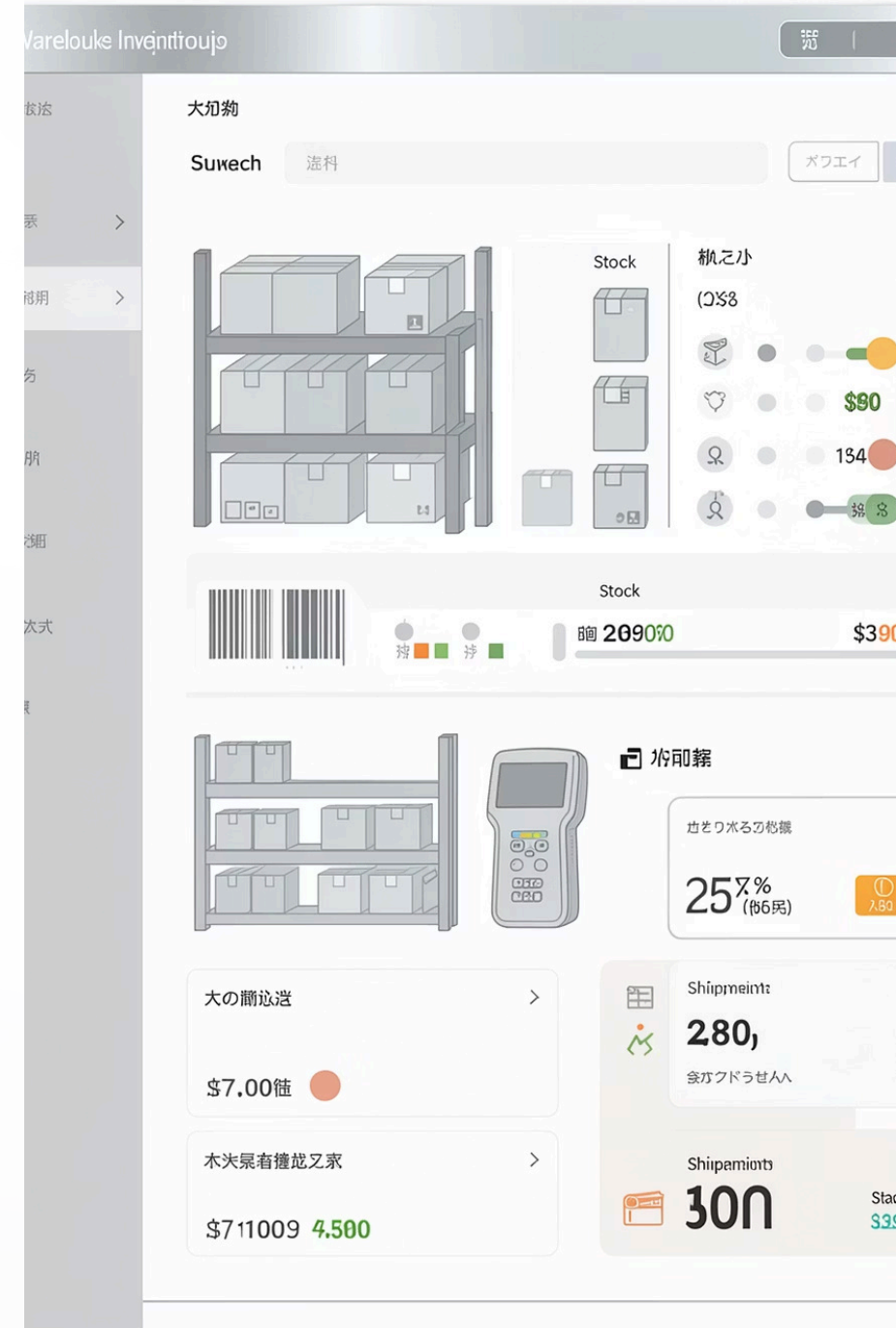
تسوية الجرد

تعديل الأرصدة بعد الجرد الفعلي والتأكد من الدقة



تقارير الحركة

عرض تفاصيل الأرصدة والقيم والحركة لكل صنف



إدارة الموظفين والمرتبات

إنشاء الموظف

تسجيل البيانات الأساسية والتفاصيل الشخصية

هيكل الراتب

إعداد الاستحقاقات والاستقطاعات وربطها بالموظف

تشغيل الرواتب

جلب الموظفين للفترة وحساب المبالغ المستحقة

قسائم الرواتب

إنشاء واعتماد القسائم وإصدارها

الترحيل المحاسبي

التحقق من الأثر على دفتر الأستاذ العام

Saliary

رقم الموظف	المرتبة
001	مدير
002	مدير
003	مدير
004	مدير
005	مدير
006	مدير
007	مدير
008	مدير
009	مدير
010	مدير
011	مدير
012	مدير
013	مدير
014	مدير
015	مدير
016	مدير
017	مدير
018	مدير
019	مدير
020	مدير
021	مدير
022	مدير
023	مدير
024	مدير
025	مدير
026	مدير
027	مدير
028	مدير
029	مدير
030	مدير
031	مدير
032	مدير
033	مدير
034	مدير
035	مدير
036	مدير
037	مدير
038	مدير
039	مدير
040	مدير
041	مدير
042	مدير
043	مدير
044	مدير
045	مدير
046	مدير
047	مدير
048	مدير
049	مدير
050	مدير
051	مدير
052	مدير
053	مدير
054	مدير
055	مدير
056	مدير
057	مدير
058	مدير
059	مدير
060	مدير
061	مدير
062	مدير
063	مدير
064	مدير
065	مدير
066	مدير
067	مدير
068	مدير
069	مدير
070	مدير
071	مدير
072	مدير
073	مدير
074	مدير
075	مدير
076	مدير
077	مدير
078	مدير
079	مدير
080	مدير
081	مدير
082	مدير
083	مدير
084	مدير
085	مدير
086	مدير
087	مدير
088	مدير
089	مدير
090	مدير
091	مدير
092	مدير
093	مدير
094	مدير
095	مدير
096	مدير
097	مدير
098	مدير
099	مدير
100	مدير

الحسابات والأصول الثابتة

1	الذمم المدينة والدائنة ترحيل فواتير البيع والشراء وإدارة الحسابات المستحقة
2	التحصيل والسداد تسجيل سندات القبض والدفع مع تتبع كامل للمستندات
3	دفتر الأستاذ العام مراجعة القيود وربطها بالمستندات المصدرة
4	الأصول الثابتة تسجيل الأصول وإنشاء جداول الإهلاك ومتابعة القيمة الدفترية
5	القيود التصحيحية تسجيل قيود اليومية مع مسار اعتماد وتدقيق واضح
6	فحوصات نهاية الفترة ميزان المراجعة والتأكد من توازن القيود

إدارة علاقات العملاء CRM

تسجيل ليد

1

إدخال بيانات العميل المحتمل ومصدر الفرصة

التأهيل

2

تقييم الفرصة وتحديد الجدوى والاحتمالية

3

إنشاء فرصة وربطها بمرحلة في Pipeline

التحويل

4

تحويل إلى عميل أو الربط بعميل موجود

عرض السعر

5

إنشاء عرض من Opportunity وربط المستندات

التقارير

فلتر الفرص حسب المرحلة والقيمة والتاريخ لدعم التوقعات

ال Pipeline

متابعة الفرص على مراحل مختلفة وتصنيفها حسب القيمة والاحتمالية

Opportunity

المخرجات والتسليم



صور الشاشة

نظام تسمية موحد للصور داخل
مجلدات منظمة



ملفات الشرح

دليل عملي خطوة بخطوة
باللغتين العربية والإنجليزية

المزايا الرئيسية

- نظام تسمية موحد وسهل التتبع
- مجلدات منظمة حسب اللغة والموديول
- توثيق كامل لكل عمليات النظام

100%

تغطية متضمنة

العمليات الأساسية والمتقدمة

14

سيناريوهات End-to-End

من الطلب إلى الإغلاق

7

موديولات أساسية

تغطي جميع احتياجات الأعمال